

Twitter Facebook Pinterest LinkedIn WhatsApp



Hay muchas formas de comenzar un negocio digital, pero pocas tan accesibles y potentes como adquirir productos con derechos de reventa. Es una de esas oportunidades que no requieren meses de desarrollo, ni grandes equipos, ni conocimientos técnicos avanzados. Solo necesitas una buena estrategia, algo de inversión inicial y, sobre todo, una mentalidad enfocada en resultados.

Vamos a hablar claro: **esto va de números**. Si compras un producto digital por \$20 USD y lo revendes por \$10, solo necesitas dos ventas para recuperar tu inversión. A partir de la tercera, todo lo que ganes es utilidad pura. Y lo mejor

es que ese mismo producto puedes venderlo 10, 100 o 1000 veces sin volver a invertir en producción. Eso es escalabilidad, y es justo lo que hace tan atractivo este modelo.

Hay emprendedores que compran productos individuales (un ebook, un curso, una plantilla) y otros que adquieren paquetes completos que incluyen varios materiales con derechos de reventa. ¿Cuál es mejor? Depende del enfoque. Un producto individual puede ser más fácil de posicionar rápidamente, pero un pack completo te da más versatilidad: puedes ofrecer combos, crear embudos de ventas, lanzar promociones por tiempo limitado y construir una oferta más robusta sin tener que crear nada desde cero.

Pongamos un ejemplo. Supongamos que compras un pack de productos digitales por \$97 USD. Este incluye 10 ebooks y 5 minicursos. Si decides vender cada uno por \$7, solo necesitas vender 14 artículos para recuperar tu inversión. Lo interesante es que puedes vender el mismo contenido una y otra vez, sin necesidad de reponer inventario. Imagina que vendes 50 unidades en un mes. Ya estarías generando \$350 de ingresos con una inversión inicial de \$97. Eso es más del triple.

Ahora, ¿qué necesitas para que esto funcione? Aquí es donde entra la estrategia digital.

No basta con tener el producto. Necesitas crear una oferta clara, construir confianza y llegar a la audiencia correcta. Puedes usar plataformas como WhatsApp Business, redes sociales, email marketing o incluso un pequeño sitio web. No es necesario complicarse, pero sí ser constante. Por ejemplo, crear una página de ventas sencilla con testimonios, beneficios claros y un botón de compra puede marcar la diferencia entre un negocio estancado y uno que

vende todos los días.

También puedes aprovechar momentos clave para impulsar tus ventas: lanzamientos semanales, ofertas relámpago, descuentos por tiempo limitado o bonos especiales por compra. Son tácticas sencillas pero efectivas que puedes aplicar sin tener que invertir más, solo con creatividad y planificación.

En Haz Negocios hemos visto cómo personas con poca o ninguna experiencia digital han comenzado sus primeros negocios con productos de reventa. Y no solo los principiantes: también emprendedores con negocios offline han encontrado en esta modalidad una forma de generar ingresos adicionales sin distraerse de su actividad principal. Lo importante es entender que **cada dólar invertido con estrategia puede generar muchos más si sabes mover la ficha adecuada.**

Si aún no tienes tu propio producto digital o no sabes por dónde empezar, en HazNegocios.com hay una sección especial donde puedes acceder a recursos gratuitos, así como productos premium con derechos de reventa y formación práctica. Ya sea que quieras crear tu primera oferta digital o escalar un negocio ya existente, encontrarás herramientas diseñadas para ayudarte a avanzar desde hoy mismo.

Y recuerda: emprender con productos digitales no es magia. Es negocio. Y como todo buen negocio, se construye con números claros, decisiones inteligentes y un plan sencillo pero enfocado. No necesitas miles para comenzar. Solo necesitas una buena oferta, una estrategia que funcione y las ganas de ponerla en marcha.

Si estás buscando una forma práctica de generar ingresos con bajo riesgo y

muchas posibilidades de escalabilidad, este modelo puede ser el paso que estabas esperando. Explora, aprende y actúa. Porque a veces, la oportunidad ya está frente a ti. Solo falta que digas: **“empiezo hoy”**.

Para más contenido relacionado, visita: www.HazNegocios.com

Publicaciones relacionadas:

1. Cómo Monetizar Tu Cuenta De Google Drive Para Generar Ingresos Reales En Menos De 30 Días
2. Historias Reales De Fracasos Con Productos Digitales
3. Estrategias HN, Cómo Generar \$2000 Mensuales en 3 Meses o Menos con Productos Digitales PLR
4. Descubre Cómo Ganar Dinero Mientras Duermes Con Productos de Reventa
5. Evita Estos Errores al Usar Productos PLR y Multiplica Tus Ventas Digitales

ACCEDE A TU DESCARGA DIARIA

En **HazNegocios.com** te compartimos **un recurso digital gratuito cada día**, para que empieces a crear o hacer crecer tu negocio de manera real y efectiva.

¡Accede Ahora Desde Aquí!

¿QUIERES LLEVAR TU EMPRENDIMIENTO AL SIGUIENTE NIVEL?

Accede ahora al Pack Premium con **más de 2000 productos digitales con**

Cómo Generar Ingresos Reales con Productos Digitales de Reventa, Estrategia, Números y Oportunidades

derechos de reventa, guías exclusivas y estrategias para crear, lanzar y
escalar tu negocio online.

¡Haz Clic Aquí Y Empieza Con Ventaja!